

PLANNING	GENERAL	RECHERCHE	DE STAGE			
SEMAINE 45	SEMAINE 46	SEMAINE 47	SEMAINE 48	SEMAINE 49	SEMAINE 50	SEMAINE 51
Consultation de documents à l'ECOE Planning général Prospection niveau 1	Bilan personnel (Qui suis-je ?) Bilan des atouts (Qu'ai-je-fait ?)	Objectifs de stage	Détermination des entreprises à contacter – Ciblage Prospection niveau 2	Contacts téléphoniques avec les entreprises Ciblées	Prise de contact après réponses positives	Prise de contact après réponses positives ; Premiers entretiens.
Constitution d'un dossier préparatoire Base de données professionnelles Fiche fonction	Fiche d'identification des caractéristiques personnelles Fiches atouts (expérience/savoirs)	Fiche objectifs de stage -personnels -pédagogiques -professionnels	Fiches recherche d'informations sur chaque entreprise Fiche recherche de mission pour chaque entreprise Grille de décryptage de l'offre de stage (pour chaque offre) Fiche argumentaire	Envois des dossiers	Relances (au bout de 8jrs)	Relances
			Planning des envois et des suivis			

